



*В 2012 году совокупный объем сборов страховой премии составил 20038 млн руб., что на 4,3% больше, чем в 2011 году. ОАО «СГ МСК» уверенно сохраняет позиции одного из крупнейших розничных страховщиков, занимая 6-е место и около 5% рынка автострахования. Филиальная сеть обеспечивает 2/3 сборов компании и представительство во всех субъектах РФ.*

Автострахование остается традиционно сильным направлением деятельности. В 2012 году автокаско и ОСАГО составили 41% и 38,6% объема сборов, что соответствует стратегии развития компании как универсального страховщика с фокусом на автостраховании. Стабильные сборы в моторном портфеле на фоне роста рынка автострахования стали результатом реализации программы повышения операционной эффективности. В 2012 году проведена качественная пересегментация и чистка моторного портфеля, систематизирована работа с каналами продаж, обновлена линейка страховых продуктов, внедрено новое тарифное руководство по каско.

Уровень выплат по итогам 2012 года в целом по портфелю составил 67%, что в первую очередь связано с динамикой портфеля по автострахованию. Страховые выплаты в 2012 году составили 13575 млн руб., что на 25,8% выше, чем в 2011 году. Рост объемов выплат в четвертом квартале связан с урегулированием нескольких крупных убытков по корпоративному страхованию, а также с негативными последствиями новаций в урегулировании убытков по автострахованию, возникших в результате изменений правоприменительной практики во втором полугодии.

Активы компании составляют 23901 млн руб. (снижение на 5,9% по отношению к 2011 году), страховые резервы сократились на 5% и составили 15422 млн руб. В 2012 году уставный капитал компании был увеличен на 5100 млн руб. и составил 14652 млн руб.

Операционная прибыль (до вычета административных расходов) в 2012 году

увеличилась по сравнению с 2011 годом и составила 562 млн руб. Полученный инвестиционный доход за год составил 449 млн руб., незначительно сократившись по сравнению с 2011 годом. В целом чистый убыток за 2012 год составил 5,4 млрд руб. Основными факторами, оказавшими влияние на отрицательный финансовый результат, стали мероприятия по усилению баланса компании: списание проблемной дебиторской задолженности, создание резервов под обесценение финансовых вложений, а также рост страховых выплат. Глубокая модернизация операционной платформы также потребовала в 2012 году значительных расходов на фоне отложенного эффекта от реализации инициатив по повышению операционной эффективности. Проведенная докапитализация компании была спланирована таким образом, чтобы покрыть как негативный эффект от списаний исторических активов, так и операционные убытки, возникающие в процессе реализации программы повышения операционной эффективности.

В филиальной сети в 2012 году на фоне сохранения объема продаж полностью устранено дублирование региональных подразделений, в 1,5 раза сокращены расходы на аренду офисов. Организационные структуры филиалов приведены к единому стандарту, оптимизирован численный состав региональной сети. В итоге в СГ МСК реализована эффективная матричная система управления филиалами в соответствии с функциональной операционной моделью.

В 2012 году стартовал проект перевода филиалов компании на единые информационные системы. В качестве основной операционной платформы была выбрана система «ТИА», поддерживающая все страховые бизнес-процессы от продажи полиса до урегулирования убытка и отчетности. Вместе с основной системой идет внедрение нескольких специализированных и поддерживающих систем.

«Как мы уже неоднократно заявляли, СГ МСК не гонится за долей на рынке. Наша основная задача – обеспечение рентабельности бизнеса по итогам реализации программы повышения операционной эффективности в 2012–2013 годах. Внедрение единых информационных систем во всех филиалах компании позволит не только успешно реализовать инициативы программы, но также перестроить работу нашей компании в новых условиях урегулирования убытков по авто», – отметил генеральный директор ОАО «СГ МСК» Сергей Савосин.

«В СГ МСК активно реализуется программа повышения операционной эффективности, направленная на выведение бизнеса компании на прибыльность. Программа была разработана и стартовала во второй половине 2011 года для исправления сложной

ситуации, сложившейся по итогам осуществленных присоединений. При этом в 2012 году были осуществлены необходимые для расчистки баланса списания и резервирование. Эти мероприятия осуществляются при активной поддержке акционеров компании, в частности, за счет проведенной в конце года докапитализации на 5,1 млрд рублей.

Итоги работы компании в 2012 году являются промежуточными с точки зрения исправления ситуации и во многом отражают непростую ситуацию на активно меняющемся отечественном рынке автострахования. В 2013 году инициативы программы должны принести ожидаемый эффект в полном объеме, что позволит компании продемонстрировать положительную динамику финансовых показателей», – прокомментировал член Совета директоров ОАО «СГ МСК» Михаил Задорнов.

Международное рейтинговое агентство Fitch Ratings подтвердило рейтинг финансовой устойчивости СГ МСК на уровне «ВВ», по национальной шкале «АА-(rus)». Прогноз по рейтингам – «Стабильный». Рейтинговое агентство «Эксперт РА» оставило рейтинг ОАО «СГ МСК» «А+» – «Очень высокий уровень надежности». Прогноз – «Стабильный».

Источник: [Википедия страхования](#) , 10.04.13