

«Цена Зерна» и «Ренессанс страхование» запускают инновационный цифровой проект по финансированию и страхованию агротрейдинга

Платформа для торговли сельхозпродукцией «Цена Зерна» и «Ренессанс страхование» (МОЕХ: RENI) представляют пилотный проект, создающий новую модель привлечения инвестиций в агробизнес. Проект предлагает частными корпоративным инвесторам защищенный инструмент для финансирования оборотного капитала агротрейдеров с прозрачной структурой сделки и комплексным страховым покрытием.

Внутренний рынок растениеводческой продукции России оценивается более чем в 1,5 трлн рублей. При этом между производителями (фермерами) и переработчиками существует системный разрыв. Переработчики традиционно работают с отсрочкой платежа. Фермеры заинтересованы в быстрой оплате и стремятся минимизировать риски транспортировки и неплатежа. Эту проблему решают агротрейдер. Он берет на себя организацию сделки — привлечение денег, поиск транспорта, контроль и ответственность за качество поставляемого товара. Самой сложной задачей в этой цепочке является привлечение оборотных средств для приобретения продукции у фермеров.

Новое решение создает безопасную и прозрачную экосистему для всех участников рынка:

1. На цифровой платформе «Цена Зерна» фиксируется и сопровождается вся цепочка сделки «аграрий — трейдер — переработчик» с проверкой контрагентов и контролем исполнения.

2. «Ренессанс страхование» обеспечивает страхование ключевых рисков:

— финансовых (неплатеж со стороны покупателя-переработчика),

— транспортных (повреждение или утрата груза при перевозке, в т.ч. из-за ДТП или кражи),

— утраты качества продукции во время перевозки.

3. Проект открывает возможность для широкого круга инвесторов (как частных, так и корпоративных) финансировать конкретные, обеспеченные товаром сделки. Инвесторы получают краткосрочный (1-2 месяца) инструмент с доходностью выше среднерыночной по депозитам, но с понятной структурой и страховой защитой, агротрейдеры — оперативное финансирование под конкретные контракты, вся отрасль повышает ликвидность и скорость оборота капитала.

«Задача нашей платформы — создать удобный и прозрачный набор сервисов между фермерами и конечными покупателями: по сопровождению сделки, по логистике, по финансированию. С понятным рыночным ценообразованием и с контролем основных рисков. Привлечение такого опытного финансового партнера, как «Ренессанс страхование», поможет нам значительно быстрее приблизиться к нашей цели,» — Павел Конев, руководитель платформы Цена Зерна.

«Мы видим значительный потенциал для цифровизации финансовых и страховых услуг в агросекторе. Наша совместная с «Ценой Зерна» задача — внедрить скоринг контрагентов, объективную оценку рисков и, как результат, предложить отрасли удобные страховые решения. Это повысит рентабельность бизнеса для трейдеров и создаст новый класс защищенных активов, привлекательных для инвесторов», — прокомментировал Сергей Кожевников, вице-президент «Ренессанс страхование».

Первые сделки в рамках проекта будут протестированы и профинансированы «Ренессанс страхование». После отладки всех процессов к финансированию сделок на платформе «Цена Зерна» смогут присоединиться частные и корпоративные инвесторы.

Википедия страхования, 17.12.2025 г.