



Руководителем Центра управления агентскими продажами страховой компании «Согласие» назначен Антон Воронцов. Главная задача, поставленная перед А.Воронцовым, – формирование стратегии развития розничных продаж во всех регионах компании. В ее рамках он должен будет разработать и реализовать стратегию коммуникации с агентами, создать и внедрить прозрачную и эффективную систему мотивации для агентского канала продаж.

Антон Воронцов родился в 1979 году в г. Новокузнецке. В 2001 году окончил Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов. Карьеру в страховании начал с 2005 года в СК «РОСНО»: сначала занимал различные позиции в Центре регионального управления, где отвечал за развитие розничных продаж в региональной сети. Затем, в 2007 году, одновременно с должностью заместителя директора департамента развития бизнеса СК «РОСНО» был советником председателя Правления СК «Прогресс-Гарант» и отвечал за первичную интеграцию после приобретения компании.

С 2007 по 2010 годы на позиции директора развивал розничные продажи в СК «АльфаСтрахование». В 2010 году вернулся в РОСНО на должность заместителя директора Центра управления агентскими продажами.

«Развитие агентских продаж – одно из приоритетных направлений деятельности страховой компании «Согласие». С целью его совершенствования в компании был создан Центр управления агентскими продажами, перед которым поставлены задачи по созданию эффективной системы взаимодействия между продающими и сервисными подразделениями, повышение рентабельности розничного бизнеса компании, решив которые, мы зложим крепкий фундамент прогрессивного агентского канала продаж на российском страховом рынке», – отмечает Эльнур Сулейманов, генеральный директор страховой компании «Согласие».

Источник: www.wiki-ins.ru, 09.10.12