

*Российский страховой рынок вновь становится привлекательным для иностранных инвесторов, считает ведущий банкир группы «ЕБРР» Любовь Тарнопольская.*

Выступая на семинаре, организованном Всероссийским союзом страховщиков (ВСС) и Европейским банком реконструкции и развития для небольших страховщиков, она отметила рост спроса на страховые услуги, увеличение доходности по страховым операциям, а также оживление интереса к страховому сектору РФ со стороны иностранных инвесторов. Это, по ее мнению, косвенно подтверждает недавняя сделка по вхождению американской компании в капитал СК «КИТ Финанс».

Кроме того, представитель ЕБРР отметила привлекательный для иностранных инвесторов размер страхового рынка, существенный потенциал для роста премий в сегментах страхования жизни и «не жизни», уход практики использования налоговых схем на страховом рынке, растущую открытость для иностранных инвесторов и недостаточное проникновение иностранного капитала в этот сегмент финансового рынка РФ.

Вместе с тем в числе сохраняющихся проблем на российском страховом рынке Л.Тарнопольская назвала неудовлетворительную практику корпоративного управления, непрозрачную структуру собственности, нехватку квалифицированных специалистов, в том числе актуариев и андеррайтеров. Представитель ЕБРР считает, что помехами на страховом рынке иностранные инвесторы считают уровень мошенничества и бюрократию. Она с сожалением отметила отсутствие льгот для продуктов по страхованию жизни, пенсионных или сберегательных продуктов.

Л.Тарнопольская напомнила, что ЕБРР выступает инвестором в ряде страховых проектов. ЕБРР участвует в капитале «Ренессанс-Страхования» (инвестиции в капитал составляют \$60 млн), в компании Intouch (26,5 млн евро), «РЕСО-Гарантии» (\$150 млн). Она отметила, что, как правило, эта международная организация приобретает миноритарный пакет от 10% до 35% сроком на 7–10 лет, объем инвестиций составляет от 1 млн евро до 200 млн евро. При выборе партнера учитывается его репутация, финансовая устойчивость, ориентация на реальный сектор, четкая стратегия и уровень

менеджмента. Решение принимается соответствующими органами ЕБРР в течение трех месяцев. Как правило, в структуре договоров прописывается порядок выхода организации из проекта, часто условием договора указывается возможность обратной продажи приобретенного пакета мажоритарному акционеру.

**Источник:** [Финмаркет](#) , 04.04.12