

По данным Российского союза автостраховщиков (РСА), выплаты российским автомобилистам по обязательному страхованию автогражданской ответственности (ОСАГО) в первом полугодии 2014 года составили 40,14 млрд руб., увеличившись по сравнению с аналогичным периодом 2013 года на 9%. Суммарные сборы страховщиков ОСАГО выросли на 3%, составив 64,7 млрд руб., уровень выплат достиг 62%.

Всего за первое полугодие страховщики заключили 19,56 млн договоров и урегулировали 1,2 млн страховых случаев. Средняя выплата выросла на 7%, до 3309 руб., сумма средней компенсации выросла на 23% и составила 33043 руб. Несмотря на эти, казалось бы, оптимистические данные, эксперты отмечают, что на рынке ОСАГО все далеко не столь радужно.

Кризисные явления обострились после отказа Страхового дома «ВСК» выступать агентом малых компаний по урегулированию убытков в регионах РФ. Для десятков страховщиков – партнеров ВСК, не имеющих разветвленных филиальных сетей в регионах, сообщение ВСК о прекращении соглашения, которое действовало десятилетие, создало огромные проблемы. Дело в том, что закон об ОСАГО требует наличия представительства в каждом регионе РФ. Между тем, из 100 действующих компаний на рынке ОСАГО только 7 имеют филиальную сеть, охватывающую все регионы РФ. Двусторонние агентские соглашения с ВСК о представительстве в регионах были заключены с 69 страховщиками. Втрое меньше соглашений у компании «АльфаСтрахование». Обе компании после выхода поправок к закону об ОСАГО о безальтернативном ПВУ констатировали потерю интереса к агентским функциям, поскольку сочли это невыгодным.

РСА видит решение проблемы в увеличении финансовых гарантий для сетевых компаний, урегулирующих убытки в ОСАГО за тех игроков, у которых таких сетей нет. Президиум РСА принял решение об увеличении фингарантий страховщикам ОСАГО, готовым представлять интересы несетевых компаний в урегулировании убытков в регионах, в 12,5 раза. РСА предложил формировать гарантийный депозит за урегулирование убытков для представителя интересов других компаний в размере 250 тыс. руб. за регион. Сегодня размер такого депозита составляет 20 тыс. руб.

«Такой подход позволит компенсировать возможные расходы по судебным решениям в том случае, если суды будут взыскивать выплаты с представителя, – поясняет глава РСА Павел Бунин. – Увеличение гарантийных депозитов будет выгодно сетевому

страховщику, представляющему интересы несетевых игроков, поскольку ресурсы для размещения в его банке предоставляются компаниями-партнерами бесплатно».

Новая редакция правил профдеятельности РСА вводит еще один способ осуществления функций представительства: теперь компания-представитель вправе исполнять только функции по сбору документов по убытку, а выплату потерпевшему сделает ответственный страховщик. Кроме того, с учетом новых поправок в закон об ОСАГО решено, что вспомогательный страховщик по договору не имеет права требовать от основного страховщика ОСАГО направления транспорта чужих клиентов на все его станции техобслуживания. Таким образом, СК по агентским договорам не смогут обеспечить таких же сервисных преимуществ, что и обладатель обширной филиальной сети.

Замглавы ФАС Андрей Кашеваров заявил, что ведомство обеспокоено решением ВСК расторгнуть договоры представительства с десятками страховщиков ОСАГО, что серьезно осложняет для них ведение бизнеса ОСАГО. Кроме того, решение о резком увеличении финансовых гарантий также привлекает внимание антимонопольной службы. Перед теми страховщиками ОСАГО, кто не сможет быстро дополнить филиальную сеть или заключить договор представительства, встает реальная угроза сдачи лицензии ОСАГО надзорному органу по причине несоответствия условий ведения бизнеса федеральному закону. И это может произойти уже в сентябре, полагает он.

Источник: [Российская бизнес-газета](#) , № 35, 09.09.14

Автор: Евпланов А.